

ThermPresse

CHAQUE SEMAINE, CE QUI EST NOUVEAU DANS VOTRE SECTEUR D'ACTIVITÉ.

DÉCIDEURS

- ALDES vient de se doter d'une «Division Développement Europe», dirigée par Fabrice Boutet, qui, par ailleurs, assure la direction du marché français. < Les directions des marchés Tertiaire et Résidentiel sont à présent des organisations Europe >, indique-t-on chez Aldes. La direction Marketing et Communication devient également une organisation Europe. Par ailleurs, Christophe Dolain pilote désormais les grands comptes France et, parallèlement, accompagne le développement européen au travers de ces grands comptes. Pour sa part, Laurent Issert, jusqu'à présent en charge des grands groupes d'installation pour le marché français, élargit son périmètre à l'Europe, pour les groupes bénéficiant d'un rayonnement à l'international. De leur côté, Stéphane Séguro, directeur marché Tertiaire, et Christelle Léger, directrice des marchés Commerces & Hôtellerie, voient leur périmètre s'étendre à l'Europe. Pour sa part, Gunnlaugur Jonsson rejoint l'équipe de Stéphane Séguro pour promouvoir les CTA hors marché français, tandis que Marco Milano devient directeur Europe du marché résidentiel. De son côté, Michel Bénard, en charge du marché résidentiel français, voit son périmètre étendu à la Belgique, à l'Italie et à l'Espagne. Pour leur part, Isabelle Bailly et Pierre Cruveillé deviennent respectivement directrice Marketing & Communication Europe et directeur Europe des Affaires Publiques. Par ailleurs, sont nommés Steen Hoeir directeur Europe du Nord (Danemark, Suède, Norvège, Allemagne) et Gilles Guillon directeur Europe de l'Ouest (Belgique, Espagne, Italie, Grande-Bretagne).
- CHEZ ENERLIS, Marc Suivre vient d'être nommé directeur des affaires publiques et des relations institutionnelles.
- CHEZ AXENERGIE, Fabien Besson (Ets. Besson, Haute-Loire) vient d'être élu président.
- CHEZ THERMOWAVE, Klaus-Dieter Kleinsteiber et Udo Brünjes assurent désormais conjointement la direction du groupe, Udo Brünjes étant plus spécialement chargé de la partie commerciale.
- A LA CPCU, Camille Bonenfant-Jeanneney, 37 ans, vient d'être nommée directrice générale.

PROFESSION

Mobilisation française pour une climatisation plus «verte»

L'Ademe vient de souligner que c'est «un fort enjeu» et une «priorité de recherche» que de «faire émerger des solutions de climatisation économes en énergie et qui utilisent des fluides à faible impact de réchauffement global (notamment des PRG inférieurs à 150) ou des technologies alternatives, sans utilisation de fluides frigorigènes. Il s'agit de «multiplier les actions de démonstration» et de parvenir à des modèles d'affaires permettant «des pénétrations massives du marché», ajoute l'Ademe, qui vient de passer en revue les sept lauréats de son appel à projets de recherche sur le «climatisation du futur» lancé en 2015 :

- 1) *Le projet SthG Clim*, coordonné par Carbonnel Ingénierie, cherche à minimiser les consommations électriques en chauffage, ECS et rafraîchissement de bâtiments équipés de PAC sur boucle d'eau et utilisant des réfrigérants naturels. < La boucle d'eau est un réseau de chaleur basse température permettant les transferts et le stockage d'énergie, pour lisser ou annuler le recours à la PAC sur une ou plusieurs journées >, explique-t-on à l'Ademe.
- 2) *Le projet TFP Propane*, coordonné par ETT, a mis au point un prototype de PAC qui, capable de produire de la chaleur et du froid, est équipé d'un échangeur d'équilibrage utilisant l'air extérieur comme vecteur pour s'adapter aux variations des besoins du bâtiment.
- 3) *Le projet PV-Cooling* s'intéresse aux régions du monde où le réseau électrique est déficient.
- 4) *Le projet BHF* veut adapter la chaudière Boostheat à la production de froid en utilisant du CO2 comme fluide frigorigène.
- 5) *Le projet Adiabrics* utilise trois modes de rafraîchissement simultanément (convection, rayonnement et évaporation). Le système comprend un réservoir d'eau, un réservoir évaporateur poreux en terre cuite et un échangeur de chaleur. < Chauffage et rafraîchissement de l'eau se font par l'intermédiaire de la terre cuite poreuse, commente-t-on à l'Ademe. Mais d'autres systèmes pourront être testés ultérieurement. > Un démonstrateur offre un COP de 10. < Le système reste toutefois cher, regrette-t-on à l'Ademe : en effet, le surcoût estimé pour le client final est de l'ordre de 7 000 euros pour une maison neuve, déjà équipée d'un plancher chauffant, ce qui le met en concurrence défavorable avec des solutions de free-cooling ou de puits canadien. >
- 6) *Le projet Optidec* concerne le rafraîchissement par dessiccation et évaporation. Mais les freins à sa commercialisation sont un coût d'installation élevé et une régulation «complexe», observe-t-on à l'Ademe. Toutefois, ajoute-t-on, l'entreprise Osmose va proposer une gamme de produits permettant de réduire les coûts et de garantir un temps de retour «de l'ordre de 5 à 6 ans».
- 7) *Le projet Renewclim* associe rafraîchissement adiabatique et dessiccation dans une CTA. < La société Sustain'Air est aujourd'hui prête à lancer une gamme de produits >, précise-t-on à l'Ademe.

- **ARTISANAT.** Au premier trimestre 2018, selon la dernière enquête trimestrielle de conjoncture de la Capex qui vient de paraître, les entreprises artisanales de chauffage/plomberie/couverture ont enregistré une croissance de chiffre d'affaires de 3% par rapport au même trimestre de l'année précédente. Chez les entreprises artisanales d'électricité, la hausse est de 3,5%.
- **POUR LES CEE,** sont en préparation des fiches d'opérations standardisées sur la récupération de chaleur sur groupe froid dans le tertiaire (notamment en entrepôt frigorifique et dans les bureaux, les commerces et les data centers), ainsi que sur le freecooling dans les data centers.
- **SOLAIRE.** Le syndicat Enerplan vient de souhaiter que le parc français de production de chaleur solaire passe de 1,64 GWth actuellement à 5 GWth en 2028, avec notamment l'équipement d'au moins 50 000 logements dans le collectif social d'ici 2023, ainsi qu'un doublement du parc de production de chaleur solaire d'ici 2030 dans l'industrie et les réseaux de chaleur.
- **CHALEUR RENOUELABLE.** Jugeant que les montants aujourd'hui octroyés aux EnR thermiques ne sont pas suffisants pour atteindre les objectifs de la PPE et estimant par ailleurs que la production de chaleur doit «plus fortement» contribuer à l'objectif de décarbonation du mix énergétique français, un rapport de la Cour des Comptes pour le Sénat vient de recommander un ré-équilibre du soutien public en faveur des EnR thermiques par rapport aux EnR électriques. Pour atteindre les objectifs de la France en matière de développement des EnR thermiques, le rapport recommande, en particulier, un accroissement des moyens du Fonds chaleur, ainsi qu'un «pilote fin» de ces moyens. Il recommande aussi de fixer la trajectoire d'augmentation de la composante carbone des taxes intérieures de consommation énergétique «en cohérence» avec les objectifs de la loi LTECV. Entre autres recommandations du rapport, à noter celle d'une obligation d'intégrer les EnR thermiques dans la prochaine réglementation thermique des bâtiments neufs, ainsi que celle d'une «réflexion à engager» sur le périmètre du CITE (qui «ne permet pas le ciblage des technologies les plus efficaces», estime le rapport). Observant, d'autre part, la difficulté à concrétiser les innovations, les échecs étant «nombreux» en phase d'industrialisation, le rapport souhaite «une meilleure articulation» entre les politiques énergétiques et les politiques de filières.
- **CHAUFFAGE URBAIN.** Au Journal Officiel du 15 avril, vient de paraître un arrêté du 11 avril 2018 qui actualise le contenu en CO2 des réseaux de chaleur et de froid pour la réalisation des DPE.

ENTREPRISES

Pour croître, Thermozyklus mise particulièrement sur l'habitat collectif et les ventes OEM

La filiale française du groupe allemand de la régulation Thermozyklus, basée dans le Val d'Oise et employant cinq personnes, a de «bonnes perspectives» pour cette année et, après un premier trimestre 2018 en croissance, elle prévoit une progression cette année au moins équivalente à celle de l'an passé. C'est ce que vient de déclarer Frédéric Sobotka, responsable commercial France de Thermozyklus, lors d'une interview exclusive à *ThermPresse*. D'après le registre du commerce, le chiffre d'affaires de Thermozyklus France s'est élevé à 1 million d'euros en 2016, en croissance de 16,8%, et, en 2017, selon Frédéric Sobotka, les facturations ont totalisé «entre 1 et 2 millions» d'euros, en hausse de «5 à 7%». « Sur les quatre dernières années, notre progression a été régulière », ajoute-t-il. Le chauffage à eau chaude constitue 80% du chiffre d'affaires de l'entreprise, le chauffage électrique ne représentant qu'une «petite partie» des facturations. Depuis quatre ans, la croissance de Thermozyklus France est plus particulièrement tirée par le développement de ses ventes sur le marché de l'habitat collectif, pour l'essentiel dans l'existant, alors que l'activité de la société avait toujours été traditionnellement plutôt orientée vers le tertiaire neuf (surtout public) qui représente encore environ 65% du chiffre d'affaires.

Constituant les 3/4 des facturations totales, le système «Thermozyklus» de régulation d'émetteurs de chauffage (électrique ou à eau) est de plus en plus demandé, en habitat collectif, par les bailleurs sociaux, «depuis trois ou quatre ans», pour leurs projets de rénovation, constate Frédéric Sobotka, qui précise que, parallèlement, Thermozyklus France a souffert de la diminution des projets en tertiaire public neuf ces dernières années en raison des coupes budgétaires des pouvoirs publics. Il ajoute que les mesures en faveur de la rénovation de l'habitat social dynamise les ventes. L'habitat collectif représente aujourd'hui «environ 35%» du chiffre d'affaires total de Thermozyklus France (contre «à peu près 5% il y a quatre ans»). Frédéric Sobotka pense que ce dynamisme de la demande en habitat collectif, demande émanant de bailleurs sociaux, mais aussi d'exploitants de chauffage collectif, devrait se poursuivre cette année.

Autre axe de croissance envisagé par Thermozyklus France pour les prochaines années : les ventes OEM. En la matière, le groupe Thermozyklus compte déjà plusieurs clients (par exemple, Roth en chauffage par le sol ou Ecomatic en plinthe chauffante) et, autres exemples, il a participé récemment au développement d'un «Module Dalle Active» (en partenariat avec Cardonnell Ingénierie et ICMA), ainsi qu'à celui du système Collectinergy de répartition des frais de chauffage, système qui associe comptage et régulation (en l'occurrence, il s'agit du système THZMonozone de Thermozyklus). Pour ce système Collectinergy, Thermozyklus a collaboré avec les bureaux d'études Scop Ezimut et Eco2WattConseil, ainsi qu'avec Ecomatic.

Après cette première incursion de Thermozyklus sur le marché du comptage, l'entreprise souhaite d'autres partenariats OEM dans ce domaine. Mais elle souhaite également signer des accords OEM avec des fabricants de générateurs (par exemple, chaudières ou PAC), et ce pour son Optimiseur AT, lancé à la fin de l'année dernière et qui, transmettant au générateur les mesures produites par les régulations de Thermozyklus, permet d'«optimiser» la température de départ en fonction des besoins réels des pièces. « Au départ, nous avions destiné notre Optimiseur AT surtout à la clientèle du petit ou moyen tertiaire existant, mais cet équipement pourrait également permettre aux fabricants de générateurs de proposer à leurs clients une meilleure maîtrise de leurs installations et de leurs

consommations d'énergie >, estime Frédéric Sobotka. Par ailleurs, on signalera que, au second semestre 2018, Thermozyklus France lancera, à destination de l'habitat collectif neuf, de nouvelles applications mobiles et de nouveaux API («application programming interface») pour ses régulations.

ENTREPRISES / EN BREF

- CLIMATIQUE. Va démarrer en juin en France un «field test» d'une offre globale qui, destinée à l'habitat tant individuel que collectif, intègre des travaux d'isolation thermique, une PAC, un foyer à granulés, une fonction de renouvellement d'air, une production d'eau chaude solaire et thermodynamique et un gestionnaire d'énergie. Pour développer cette offre, les sociétés Montoulieu, Valor'Habitat, Amzair, Chazelles, ACV, Base Innovation et DualSun se sont associées. < Deux formules seront commercialisées à partir de l'année prochaine, l'une avec des appareils distincts, tous pilotés par un même calculateur, l'autre dans une forme compacte >, indique-t-on chez Valor'Habitat.

- TOSHIBA France a accueilli «plus de 1 500 clients» lors de son «road show» en mars et avril. L'entreprise indique aussi que ses monosplits et multisplits RAS basculeront «intégralement» au R32 à partir de juillet, tout comme la gamme RAV, pour laquelle des solutions au R410A seront toutefois conservées, tandis que c'est en 2019 que toutes les PAC air/eau sera également disponibles au R32. «Pour adresser plus fortement le marché du chauffage», sont prévus d'importants investissements, ainsi que le lancement de gammes complémentaires. Chez Toshiba, on indique également que, en septembre 2018, des groupes DRV au R410A avec une quantité de fluide requise «divisée par deux» seront mis en production. < Une nouvelle génération de systèmes intégrant un fluide à faible GWP sera proposée en 2020 >, ajoute-t-on.

- GREE vient d'annoncer dans un communiqué son arrivée sur le marché français de la climatisation, avec des équipements Inverter au R410A, dont un fonctionnant à l'électricité à la fois traditionnelle et photovoltaïque. Le communiqué souligne que Gree fabrique «un appareil de climatisation sur trois dans le monde», avec une capacité de production de plus de 60 millions d'unités par an.

- L'OPH Angers Loire Habitat vient d'obtenir le niveau E3/C1 du label E+C- pour un «collectif» de 36 logements équipé de deux chaudières à condensation au gaz naturel et de deux PAC à absorption au gaz naturel sur sondes géothermiques. Participent à ce projet les bureaux d'études Kypseli et Wigwam Conseil, ainsi que GRDF.

- QUELLEENERGIE.FR (groupe Effy), signataire de la Charte "Coup de Pouce économies d'énergie", vient de lancer des primes pour encourager les particuliers à remplacer leurs vieilles chaudières fioul par une chaudière bois à bûches ou à granulés ou une PAC air-eau double service. Ces primes s'élèvent à 2 000 euros pour les ménages aux revenus «modestes» et à 3 000 euros pour ceux aux revenus «très modestes».

- OPTIMAL SOLUTIONS (groupe Dalkia) va, à Nice, concevoir et réaliser le volet énergétique d'un vaste programme immobilier dans lequel le chauffage, l'ECS et la climatisation seront assurés à 50% par des EnR&R, avec 260 m² de capteurs solaires thermiques et une récupération de calories sur air extérieur. Optimal Solutions va réaliser également la modélisation BIM des installations techniques (notamment CVC).

- SPIE va réaliser, pour le promoteur Sedia, des travaux d'électricité, chauffage, ventilation, climatisation, plomberie et sanitaire pour des bâtiments tertiaires à Besançon. Seront notamment installées une chaudière au bois de 500 KW, deux chaudières à gaz de 700 KW et cinq centrales de traitement d'air double flux thermodynamiques. Le marché attribué à Spie comprend également la GTB. < Les opérations mobiliseront 30 personnes de Spie pour une durée de 24 mois, et devraient débiter ce mois-ci >, indique-t-on chez Spie.

- ENI vient de lancer un site dédié à son réseau de franchisés, créé l'an passé et qui compte aujourd'hui 18 agences en France. Ces agences proposent, en particulier, un service d'assistance et d'entretien sur les équipements de chauffage. Eni souhaite recruter davantage de franchisés, notamment, dans les régions de Paris et de Nice.

- PRIMAGAZ commence à commercialiser - la première en France, selon elle - du biopropane sur le marché français. Ce biométhane est produit à partir de déchets industriels recyclés (68%) et d'huiles végétales (32%). Primagaz veut alimenter 50% de ses projets de construction de maisons individuelles «sur le court terme».

- EFFY, groupe né en 2008 et spécialisé dans le financement des travaux d'économies d'énergie pour les particuliers, les bailleurs sociaux, les collectivités et les industriels, vient d'annoncer un chiffre d'affaires de 140 millions d'euros en 2017, «soit un quasi doublement par rapport à 2016», et anticipe une «forte» croissance pour 2018. < Notre potentiel de développement est encore important >, estime-t-on chez Effy.

- IDEX vient d'adhérer à l'association Think Smartgrids de promotion des réseaux électriques «intelligents», dont sont membres en particulier Cofely, Schneider Electric, Siemens et EDF, et entend ainsi se positionner «plus encore» en tant qu'«acteur majeur des réseaux intelligents multi-fluides de demain».

- CLIM+ vient d'ouvrir deux nouvelles agences, à Fréjus (Var) et Aix-en-Provence (Bouches-du-Rhône), et compte en avoir 46 à fin 2018 (contre 40 actuellement) et 60 en 2021. L'enseigne va ouvrir aussi des petites agences, uniquement destinées à l'enlèvement des produits, la première cet été à Castelnau-le-Lez (Hérault).

- FORCITY, entreprise lyonnaise proposant des logiciels 4D de planification urbaine notamment pour les réseaux de chaleur ou de froid, vient de remporter à Berlin un «SET Award» décerné par l'Agence allemande de l'énergie et le Conseil mondial de l'énergie, dans la catégorie «Intelligent Grids, Platforms & Cyber Security».
- SKWIRREL qui, né en 2015, exploite le site Web MyEnergyManager sur l'efficacité énergétique, vient de lever 2 millions d'euros et vise un chiffre d'affaires d'une vingtaine de millions en 2018, avec un effectif d'une quarantaine de personnes à la fin de l'année contre une vingtaine actuellement.
- AIRWELL vient de fournir gratuitement des systèmes de climatisation à un dispensaire du Sénégal, en partenariat avec son distributeur local, Joke Cool, et ce dans le cadre d'un séminaire organisé pour des clients internationaux.
- WOLF France vient d'annoncer qu'il participe à l'opération ÉcoPrimes de l'association Aidee pour la pose d'une chaudière fioul à haute performance ou d'une PAC hybride fioul. La prime Aidee est versée avec un abondement Wolf de 200 euros.
- LE GROUPE RETTIG compte placer sa division Rettig ICC sous la responsabilité directe d'une nouvelle société finlandaise, tout en soulignant que cela «n'aura aucun impact sur les salariés, les clients, les fournisseurs ou autres partenaires de Rettig ICC».
- PROMOTELEC vient d'adhérer à l'Initiative «Rénovons!», dont fait partie notamment Schneider Electric.
- BOUYGUES IMMOBILIER veut obtenir le label Intairieur de QAI pour un programme de 174 logements à Bayonne.
- LP PROMOTION vient d'obtenir une Pyramide d'Argent, catégorie Prix du Grand Public, en région Aquitaine/Poitou-Charentes, pour un projet de résidence à Lormont (Gironde) équipée de chaudières individuelles gaz à condensation.
- IGC vient d'inaugurer en Haute-Garonne une maison de 98 m² à énergie positive qui est équipée de capteurs de CO₂ et d'un caisson de ventilation.
- MATERIOPRO, qui vient d'être lancé, est un site Web d'intermédiation entre professionnels du bâtiment pour les produits neufs invendus et de fin de chantier, notamment en génie climatique.
- BWT France organise, en partenariat avec des distributeurs, un «road show» en trente étapes, du 15 mai au 5 juillet. Un second «road show» de 50 étapes est en préparation pour l'automne.
- LE GROUPE MULLER «est un exemple d'entreprise résolument tournée vers l'avenir », vient de déclarer Pierre Gattaz, président du Medef.
- *LE GROUPE THERMADOR a vu progresser, au premier trimestre 2018, les chiffres d'affaires de ses filiales Thermador de 1,4% à périmètre constant, PB Tub de 1,6%, Dipra de 13,5%, Sectoriel de 8,2%, Isocel de 7,9% et Axelair de 20,5%, tandis que les facturations de Jetly reculaient de 2%.*
- **TRIBUNAL. Entreprises venant d'être mises en liquidation judiciaire :** 2CVP (Montreuil, 93), DME (Levallois-Perret, 92), Cete (Marseille), ABS Plomberie (Bordeaux), GD Solutions (Trois Monts, 14), Stouta (Argenteuil, 95), NCL Bâtiment (Athis Mons, 91), GCF (Neuilly sur Seine, 92), CED Provence (La Crau, 83), JCJMS Rénovations (Bussy-Saint-Georges, 77), Sdes (Aubagne, 13), Crtbg (Savigny-sur-Orge, 91), ERS (Ceaux-en-Couhé, 86), APM Couverture (Paris), IT Clim ITC (Montreuil-aux-Lions, 02), Alpes Soufflage Isolation (La Terrasse, 38), Eco Systems (Caissargues, 30), Energie Ouest Habitat (La Haie-Fouassiere, 44), Trois L (Metz), Nivart FCCV (Vuillery, 02), Aqua TIC (Le Perreux-sur-Marne, 94), Espace Plomberie (Sain-Bel, 69), Clam (Anneville-sur-Scie, 76), Connect Energie (Boos, 76). **Entreprises venant d'être mises en redressement judiciaire :** Zenith (Hésingue, 68), IB Fluides (Gerzat, 63), Roger Renard Entreprise (Amélie-les-Bains-Palalda, 66), H&L Energie (La Feuillie, 76). **Entreprises venant de faire l'objet d'une procédure de sauvegarde :** TCI (Sorgues, 84).
- LE GROUPE STIEBEL ELTRON vient de racheter à Danfoss la société suédoise Danfoss Värmepumpar qui, exploitant la marque Thermia, réalise un chiffre d'affaires d'environ 70 millions d'euros, avec un effectif de 210 personnes en Suède, Finlande et Norvège.
- LE GROUPE VIESSMANN vient de prendre une participation dans le capital de l'industriel autrichien du chauffage électrique Etherma, qui emploie 85 personnes.
- BDR THERMEA FRANCE, de Mertzwiller (Bas-Rhin), va absorber De Dietrich Thermique, basée également à Mertzwiller et qui, par ailleurs, va elle-même absorber Oertli Thermique, de Vieux-Thann (Haut-Rhin).
- AIN. A Château-Gaillard, EDM va faire apport à Chauffage Plomberie EDM de sa branche chauffage/plomberie.
- MORBIHAN. 56 Equipements Grandes Cuisines, de Vannes, va absorber F2C, de Caudan.
- **VIESSMANN vient de lancer des PAC air/eau split : 1) 4 à 12 kW, chauffage seul ou réversibles, 2) 0,4 m² au sol, 4 à 16 kW, avec ballon ECS de 220 litres.**
- **AIRWELL vient de lancer en PAC air/air : mural mono et multisplit, 2,1 à 6,1 kW en refroidissement ; console à eau, 2,5 à 3,5 kW ; colonne réversible de 12,5 kW ; unité extérieure DRV 3 tubes, 10 à 48 CV, avec soufflage vertical.**
- **ATLANTIC Solutions Chaufferie, marque du groupe Atlantic, vient de lancer un ballon tampon de stockage d'eau glacée pour bâtiments de plus de 5 000 m² pouvant être installé en extérieur ou en intérieur, 500 à 4 000 litres, possibilité de résistance électrique blindée de 3 à 12 kW avec thermostat de sécurité et thermostat de régulation.**
- CHAUFFAGE. Le fabricant britannique Grant Engineering UK, qui, spécialisé dans les appareils de chauffage (notamment chaudières fioul ou biomasse, PAC, solaire thermique, systèmes hybrides), existe depuis une quarantaine d'années, vient de créer une filiale commerciale en France, Grant France, basée en Savoie (2610 avenue des Landiers, Zone d'Activité Économique du Pré Pagnon, 73000 Chambéry).

ThermPresse, l'hebdo du génie climatique, est une lettre économique publiée depuis 1996 par les Editions Vilar. 410 339 675 RCS Créteil. EIRL Rafael Font Editions Vilar. APE 221C. Directeur de la publication, fondateur et rédacteur en chef : Rafael Font. Adresse électronique : thermpresse@wanadoo.fr. Adresse postale : 17 rue Jean-Jacques Rousseau, 94200 Ivry-sur-Seine, France. Téléphone : (33) 01 46 58 54 79. Prix du numéro : 13 euros TTC. Publicité : au journal. Numéro de Commission paritaire des publications et agences de presse : 0111 I 87472. Tous droits réservés. Reproduction interdite pour tous pays, sauf autorisation de l'éditeur. ISSN 1253-2827.